



ELEKTRIFICATIEGIDS VOOR DE BOUW

Wat zero-emissiezones, fiscale regels en de pseudo-eindheffing betekenen voor jouw wagenpark. En hoe je stap voor stap de juiste keuzes maakt, zonder gedoe.

IN DEZE GIDS. WAT JE GAAT LEZEN.

- 01** Waarom dit nu speelt voor de bouw
- 02** Wat de pseudo-eindheffing betekent
- 03** Wat elektrificatie kost en oplevert
- 04** Het gefaseerde stappenplan
- 05** Laden op de bouwplaats en thuis
- 06** Veelgemaakte fouten en checklist

Eerst eerlijk zijn

Elektrisch rijden is niet voor elk bouwbedrijf, op elk moment, de juiste keuze. Een volle servicebus die dagelijks 250 kilometer over het land rijdt en 's avonds nergens kan laden, is een ander verhaal dan de directieauto die elke nacht voor de deur staat.

Toch komt de transitie ook naar de bouw toe. Niet als modegril, maar via concrete regels: zero-emissiezones in steeds meer binnensteden, CO2-eisen in aanbestedingen en een fiscaal klimaat dat fossiel rijden duurder maakt. Wie dat begrijpt, kan kiezen op het juiste moment. Wie het negeert, wordt erdoor verrast.

“Wij geven eerlijk advies. Soms is dat elektrisch. Soms is dat: nog even niet. Maar altijd onderbouwd.”

Dat eerlijke advies heeft bij ons een naam: Goed voor Elkaar. We willen partner zijn, geen leverancier. We verdienen niets aan een auto die niet bij je past.

Deze gids helpt je die afweging zelf te maken. Geen pleidooi voor elektrisch, maar een praktisch kompas: wat speelt er, wat kost het, wat levert het op, en in welke volgorde pak je het aan. Geschreven voor de bouwondernemer die liever doet dan vergadert.

01 — DE AANLEIDING.

WAAROM DIT NU SPEELT.

Drie krachten komen tegelijk samen. Los van elkaar zijn ze te overzien. Samen veranderen ze de rekensom onder je wagenpark.

- **Zero-emissiezones breiden uit.** Steeds meer gemeenten sluiten hun binnensteden voor bestelbussen op fossiele brandstof. Voor stadsgebonden werk wordt een fossiele bus daarmee een operationeel risico, niet alleen een milieukwestie.
- **Aanbestedingen stellen CO2-eisen.** Opdrachtgevers, en zeker overheden, wegen duurzaamheid mee bij gunning. Een schoner wagenpark wordt een commercieel argument waarmee je opdrachten wint of verliest.
- **Fossiel rijden wordt fiscaal duurder.** De pseudo-eindheffing per 2027 maakt fossiele personenauto's structureel kostbaarder voor de werkgever. Bestelauto's vallen er nu buiten, maar de richting van het beleid is helder.

Wat dit betekent voor jouw werkgebied

Sinds 1 januari 2025 gelden in steeds meer gemeenten zero-emissiezones voor bestel- en vrachtauto's, met Amsterdam, Rotterdam, Den Haag en Utrecht voorop. Werk je vanuit de Zaanstreek of op Voorne-Putten, dan rijd je geregeld Amsterdam of Rotterdam in. Beide handhaven al.

- Nieuwe bestelauto's (kenteken vanaf 1 januari 2025): emissievrij, anders de zone niet in.
- Euro 5: nog toegang tot 1 januari 2027.
- Euro 6: tot 1 januari 2028, mogelijk verlengd tot 2029.

De Euro 5-grens valt samen met de ingang van de pseudo-eindheffing. Eén beslismoment.

Wat dit betekent voor de bouw specifiek

De bouw heeft een eigen dynamiek. Het wagenpark is geen verzameling personenauto's, maar een mix: directieauto's, uitvoerderswagens, servicebussen en soms pick-ups. Elk type heeft een ander gebruikspatroon en dus een andere elektrificatieafweging.

Dat is precies waarom een generiek "ga elektrisch" niet werkt. De kunst zit in de volgorde: begin waar het logisch is, wacht waar dat verstandig is, en bouw ondertussen de kennis en infrastructuur op zodat de volgende stap soepel verloopt.

Wat al kan

Directieauto's en personenauto's voor woon-werkverkeer met voorspelbare kilometers en laadmogelijkheid thuis of op kantoor.

Nu nog te vroeg

Zware servicebussen met hoge dag-kilometers, wisselende werklocaties en geen laadmogelijkheid onderweg.

02 — PSEUDO-EINDHEFFING WAT HET CONCREET BETEKENT.

Vanaf 1 januari 2027 betaalt de werkgever, niet de werknemer, 12% per jaar over de catalogusprijs van elke fossiele personenauto die ook privé wordt gebruikt. Op een auto van 50.000 euro is dat 6.000 euro per jaar. Bij vijf directieauto's al 30.000 euro, recht van je resultaat af.

Voor de bouw telt een nuance: de heffing raakt alleen personenauto's, niet je servicebussen en bestelauto's. Hybrides vallen er wel onder, alleen volledig elektrisch en waterstof zijn vrijgesteld. Ook DGA's tellen mee.

Let op de looptijd. Sluit je nu nog een fossiel contract van 60 maanden af, dan loopt dat door tot na het einde van de overgangsregeling op 1 januari 2031. Vanaf dat moment betaal je alsnog. Het verschil zit niet in de auto, maar in de timing.

**Lees de whitepaper
Pseudo-eindheffing 2027
voor het volledige verhaal**



03 — DE REKENSOM. WAT HET KOST EN OPLEVERT.

De aanschafprijs van een elektrische bestelbus ligt hoger dan die van een dieselvariant. Maar de aanschafprijs is niet de relevante rekensom. Total Cost of Ownership wel.

Kostenpost	Fossiel (diesel bus)	Elektrisch (EV bus)
Maandlease (indicatief)	Lager	Hoger
Brandstof / energie	Hoog & volatiel	Lager, zeker bij eigen laadpaal
Onderhoud	Hoger (meer bewegende delen)	Lager
Toegang ZE-zones	Beperkt / aflopend	Volledig
Geschikthei aanbesteding	Zwakker	Sterker
Restwaarderisico	Stabiël maar dalend	Volatiel, vraagt sturing

De waarheid is genuanceerd: bij hoge jaarkilometers en eigen laad-mogelijkheid kantelt de TCO vaak in het voordeel van elektrisch. Bij lage kilometers of laden tegen openbaar tarief duurt de terugverdientijd langer. Het verschil zit niet in de techniek, maar in jouw gebruikspatroon.

Het restwaarderisico, en bij wie het hoort

Het restwaarderisico van elektrisch is reëel, de tweedehandsmarkt beweegt nog. De vraag is alleen: bij wie ligt dat risico?

Bij operational lease ligt het bij ProMobility, niet bij jou. Wij dragen de restwaarde en verrekenen die in een vaste maandprijs. Zit de markt mee of tegen, jouw maandlast verandert niet. Partijen die het risico bij de klant leggen, schuiven een onzekerheid door die jij niet kunt sturen. Wij houden hem waar hij hoort.

Het echte verschil zit hier

±60%

lagere energie- en onderhoudskosten per kilometer zijn haalbaar bij elektrisch rijden met laden op eigen terrein.

Reken het door voor j  w wagenpark. Wij maken een TCO-vergelijking per voertuigtype, op basis van je echte kilometers en laadsituatie. Geen aannames, jouw cijfers.

Indicatieve richtingen, geen garanties. De exacte uitkomst hangt af van voertuigkeuze, kilometrage, laadtarief en contractvorm. Vraag een berekening op maat aan.

04 — DE AANPAK. HET GEFASEERDE STAPPENPLAN.

Niet alles tegelijk. Elektrificatie in de bouw werkt het best als een trap: begin bij de voertuigen waar het nu al logisch is, en werk naar de moeilijkere categorieën toe naarmate techniek, laadinfrastructuur en budget meegroeien.

NU AL TE ELEKTRIFICEREN

Directie- en personenauto's

Voorspelbare kilometers, laden thuis of op kantoor. Hier is elektrisch vaak al de verstandige keuze, mede door de fiscale druk op fossiele personenauto's. Begin hier: laagste risico, snelste leereffect.

OP KORTE TERMIJN

Uitvoerderswagens en lichte bedrijfswagens

Werken vaak vanuit een vaste standplaats met dagelijkse routes binnen bereik. Met laden op het bedrijfsterrein is dit de logische tweede stap. Toets per medewerker het kilometerpatroon.

WANNEER HET PAST

Servicebussen en zwaarder materieel

Hoge dagkilometers, wisselende locaties, zwaar laadvermogen. Hier kan een hybride tussenstap of nog even doorrijden op diesel realistischer zijn. Elektrificeer pas als de actieradius en laadmogelijkheid het toelaten.

Een vloot die meebeweegt met je werk

De bouw werkt in projecten. Een ploeg groeit in het voorjaar en krimpt in de winter. Een wagenpark dat vaststaat, past zelden bij die werkelijkheid.

Daarom kijken we naar je contractvormen, niet alleen naar je auto's. Een rijder wisselen zonder gedoe, een kortere looptijd waar het werk daarom vraagt, korte huur voor een piek. Bij elektrificatie hoef je zo niet je hele vloot in één keer vast te leggen.

- > Koppel het aan je contractmomenten. Het natuurlijke beslismoment is een aflopend leasecontract. Plan de elektrificatie rond expiraties, zo voorkom je dubbele kosten en geforceerde keuzes.

05 — DE RANDVOORWAARDE. LADEN, HET ECHTE VRAAGSTUK.

Of elektrisch werkt, hangt zelden af van de auto. Het hangt af van waar en wanneer je kunt laden. Voor de bouw is dit het beslissende vraagstuk, niet de actieradius op papier.

Drie laadsituaties

- **1. Op het bedrijfsterrein.** De ideale basis. 's Nachts laden tegen het laagste tarief, elke ochtend vol weg. Vraagt een investering in laadpunten en soms een zwaardere netaansluiting, maar verdient zich terug in lage energiekosten en bedrijfszekerheid.
- **2. Thuis bij de medewerker.** Voor directie-xq en uitvoerderswagens vaak het handigst. Regel een thuislaadvergoeding zodat de medewerker netjes wordt gecompenseerd en de kosten transparant blijven.
- **3. Onderweg, openbaar of snelladen.** De duurste optie en het minst voorspelbaar. Voor incidenteel gebruik prima, als dagelijkse basis voor een servicebus zelden de oplossing.

Begin met de aansluiting

Laat vroeg uitzoeken wat je netaansluiting aankan. De levertijd van een verzwaring is vaak langer dan die van de auto's zelf. Dit is de stille bottleneck.

Laadpas en registratie

Eén laadpas voor publiek én thuis, met automatische verrekening, houdt de administratie simpel. Wij regelen dit mee in het leasecontract.



“De auto is zelden het probleem. De laadplek wel. Begin daar, niet bij de folder van de dealer.”

06 — VOORKOM GEDOE. VEELGEMAAKTE FOUTEN.

- **Alles in één keer willen elektrificeren.** De grootste valkuil. Begin gefaseerd, leer van de eerste auto's en schaal op wat werkt.
- **De laadinfrastructuur vergeten.** Een elektrische bus zonder laadplek is een dure stilstaande bus. Regel het laden vóór de auto.
- **Rekenen met de aanschafprijs.** Kijk naar de totale kosten over de looptijd, inclusief energie, onderhoud en zonetoegang. Daar zit het echte verhaal.
- **De medewerker overslaan.** Wie thuis moet laden, moet dat willen en kunnen. Betrek je mensen vroeg, en regel een eerlijke vergoeding.

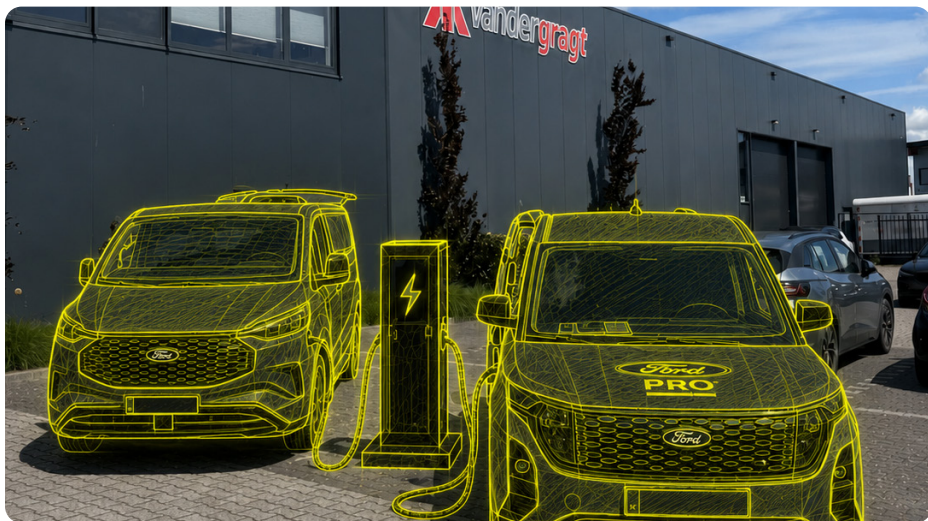
Checklist

Ben je er klaar voor?

- ☐ Ik weet welke voertuigen in welke fase passen (directie, uitvoerder, service).
- ☐ Ik ken de zero-emissiezones in mijn werkgebied en de invoeringsdata.
- ☐ Ik heb laten toetsen wat mijn netaansluiting aankan.
- ☐ Ik heb een TCO-vergelijking per voertuigtype op basis van mijn echte kilometers.
- ☐ Ik heb de elektrificatie gekoppeld aan mijn aflopende contractmomenten.

Vink je deze punten niet allemaal af? Dan is dat geen probleem, het is precies waar wij bij helpen. Eén gesprek maakt vaak al duidelijk waar je staat en wat de logische eerste stap is.

VOLLEDIG ELEKTRISCH DE BOUWPLAATS OP. **KLANTCASE.**



Van der Gragt rijdt elektrisch

Sommige keuzes maak je niet alleen. Van der Gragt is een van de eerste bouwbedrijven in de regio dat volledig elektrisch gaat rijden. Geen kleine stap, maar een statement. Het werden twee nieuwe bedrijfswagens: een Ford Transit Courier EV en een Ford Transit Custom EV. Wij leverden niet alleen de sleutels af. We stonden op locatie, namen de tijd met het team en liepen samen alles door: de rijervaring, het dagelijks gebruik en hoe je zo slim mogelijk laadt.

Dat kan, omdat we elkaar al jaren kennen. Je weet wat de ander nodig heeft, en je regelt het gewoon. Bij Van der Gragt is duurzaamheid geen marketingterm, maar een keuze die ze dag voor dag waarmaken.

TOT SLOT. SAMEN DE JUISTE KEUZE MAKEN.

Elektrificatie in de bouw is geen knop die je omzet. Het is een route die je uitstippelt, per voertuig, per jaar, per contractmoment. Wij kennen die route en lopen hem graag met je.

Goed voor Elkaar betekent ook meedenken over je aanbestedingspositie. Een schoner wagenpark is steeds vaker een argument bij gunning, niet alleen een kostenpost.

Jouw volgende stap

GRATIS ELEKTRIFICATIE-SCAN VOOR JE BOUWWAGENPARK

We bekijken je huidige vloot, je werkgebied en je laadsituatie. Daarna weet je precies welke voertuigen nu al kunnen, welke nog even wachten, en wat het je oplevert. Vrijblijvend en onderbouwd.

| Plan een gesprek via promobility.nl of bel direct.
Zaanstreek 075 642 01 00 - Vorne-Putten 0181 47 00 70

Vestiging Geervliet
Oude Singel 8
3211 BA Geervliet

Vestiging Zaanstreek
Soldaatweg 11
1521 RK Wormerveer

PROMOBILITY